



価格転嫁にお悩みの方 必見!!

価格交渉・価格転嫁 促進セミナー

受講料
無料

コロナが終息に向かうなか、経済活動が本格的に回復してきました。元請け企業の業績は回復基調で、受注は増えている会社も増加傾向にありますが、受注単価を引き上げることがとても難しい状況が続いています。

このセミナーでは、インフレや原料高騰のなか、「販売価格を上げる」「仕入れ価格を調整する」などの価格交渉を有利に進めるためのポイントを学び、交渉術を習得します。ぜひこの機会にご参加下さい。

セミナーカリキュラム

1. 開会あいさつ
2. 価格交渉の極意
(株)ビジネス交渉戦略研究所 生駒 正明氏
3. 最近の価格転嫁の状況について
九州経済産業局
4. 価格転嫁サポート窓口のご案内
大分県よろず支援拠点
5. お知らせ

1万件の交渉実績 元商社マンが伝える

価格交渉の極意

1. 交渉の基本
2. 交渉の心構え
3. 交渉準備の7ステップ
4. 交渉の実践ポイント
5. 必ず押さえておくべき交渉戦術
6. 相手に動いてもらうための心理交渉術

講師プロフィール

(株)ビジネス交渉戦略研究所
代表取締役

いこま まさあき

生駒 正明氏



1986年慶應義塾大学商学部卒業。1986年丸紅株式会社に入社。国内外で約1万件の交渉に携わる。33年間の商社勤務を経て独立。総合商社の現場で培った交渉力に心理学的アプローチを加えた独自の「交渉準備の7ステップ」を体系化。先行き不透明な時代にこそ、“真の交渉力が不可欠”という信念の下、ビジネス交渉の研修やコンサルティング、さらにはトップネゴシエーターの育成に力を注いでいる。

日時 **8月29日(木)** 13:30~16:00

会場 **大分銀行宗麟館 5階会議室**

受講料 **無料**

定員 **60名** (定員になり次第締め切りさせていただきます)

主催 大分県商工会連合会 大分県商工会議所連合会
大分県中小企業団体中央会 大分県

お問合せ先

大分県商工会連合会 経営支援課
TEL: 097-534-9507

-----切り取らずにそのままFAXにてお申込み下さい-----

セミナー申込書

FAX: 097-537-0613 行

申込締切日 **8月23日(金)まで**

下記の申込書に必要な事項をご記入の上で、
FAXまたは右記申込QRコードからお申込ください。

申込QRコード



事業所名		TEL	
住所	〒	メールアドレス	
		紹介元	商工会・商工会議所・中央会・その他
受講者氏名		受講者氏名	

※ご記入いただきました情報は、各種連絡・情報提供にのみ利用させていただきます。