

売れる商品づくりを学び、国東半島宇佐地域の特産品を全国に発信しよう！

## 国東半島宇佐地域 通販道場 参加者募集のご案内

国東半島宇佐地域の6市町村(宇佐市・豊後高田市・杵築市・国東市・日出町・姫島村)

において、魅力溢れる特産品を通販を通じて全国に販売してみませんか？

大分県の特産品販路拡大対策事業として「**通販道場**」を開催いたします。

ネット通販の基礎から商品開発まで徹底して学ぶ全6回講座。

自社商品の情報発信、販路拡大をお考えの事業者様はぜひご参加ください。

### 第1回 通販道場 開催概要

日 時

平成27年10月6日(火) / 7日(水) 13:30 ~ 16:30

会 場

Aブロック：宇佐市・豊後高田市

10/6(火) 宇佐ホテル リバーサイド

〒879-0462 宇佐市大字別府6番

TEL:0978-33-2222

Bブロック：国東市・杵築市・日出町・姫島村

10/7(水) ホテルバイグランド国東

〒873-0511 国東市小原4005

TEL:0978-72-4111

※駐車場あり

第1回講座 プログラム

13:30 ご挨拶 大分県ご担当者様

「通信販売概論・通販の地方発成功事例解説」

講師：(株)ダイレクトマーケティンググループ

代表取締役 田村 哲二

花プラス(株) 代表取締役 小川 順子

対 象

- ・同地域に本社、または製造・加工・営業拠点を有する事業者の方。
- ・同地域の原材料を使っている大分県内の事業者の方。
- ・通販道場の全6回講座が受講できる方。
- ・自社商品のブラッシュアップに熱意のある方。

主 催

株式会社ダイレクトマーケティンググループ

\* **大分県実施** 国東半島宇佐地域「販路拡大対策事業」受託者

### 講座日程

第2回講座 A:10月13日(火)/B:14日(水)

第3回講座 A:10月28日(水)/B:29日(木)

第4回講座 A:11月10日(火)/B:11日(水)

第5回講座 A:11月24日(火)/B:25日(水)

第6回講座 A:12月8日(火)/B:9日(水)

※各講座 時間 13:30~16:30

### 講師紹介

田村 哲二 (第1回講座担当)

1951年生まれ。米国NYのダイレクトマーケティング会社に勤務後、国内のマーケティング会社を経て1994年(株)ダイレクトマーケティンググループ設立。業界実績35年。全国の数百の企業、団体の通販立上げ、事業拡大を手がける。自治体、企業、団体での講演多数。  
著書:「小さな会社が単品通販で儲ける法」1996。



小川 順子 (メイン講師)

ロサンゼルスの花屋で働きながらフラワーデザインを習得。2000年楽天市場出店。ネットショップ「翌日配達花屋さん」で母の日だけで5000万円売店として注目を集める。Yahooベストストア賞5年連続受賞。イーコマース事業協会 専務理事。  
著書:「トップ0.1%の条件-ECビジネス成功者たちの「志力」-」2009年。



株式会社ダイレクトマーケティンググループ  
〒870-0822

大分県大分市大道町5-2-14

TEL: 0120-725-952 FAX: 097-573-6768

(問合せ受付: 土日祝除く9:30~17:30)

info@dmg-one.co.jp

別紙、「通販道場」入門者募集要項を

お読みいただき、入門申込書にてお申込みください。